DANNY ARAUJO
CONSULTORIA COMERCIAL E MARKETING

Como aumentamos *+150%* o faturamento em 60 dias

O que acontece na prática quando você substitui o improviso comercial pela **arquitetura de processos, equipe e dados.**

A · PONTO DE PARTIDA

O Cenário Inicial

Uma operação de serviços em Natal/RN com demanda real e equipe ativa, mas com faturamento estagnado. As agendas eram desorganizadas, o atendimento operava de forma reativa e havia baixa conversão nos planos de maior ticket.

B · LEITURA TÉCNICA

O Diagnóstico Real

O gargalo não estava na falta de clientes nem na qualidade do serviço. O problema era a desconexão total entre recepção, diagnóstico técnico e fechamento comercial — somada à ausência de acompanhamento diário de metas.

FRENTE	SEGMENTO	LOCAL	PRAZO
Arquitetura Comercial & Gestão	Operação de serviços	Natal / RN	60 dias

A ENGENHARIA DA REESTRUTURAÇÃO

Os 3 pilares implementados na operação:

01.	**Reengenharia de Fluxos e Agendas** Eliminamos gargalos de espera, padronizamos o tempo de resposta e criamos passagem estruturada entre o primeiro contato e a avaliação comercial.
02.	**Clareza de Papel e Treinamento Contínuo** Cada integrante da equipe passou a dominar exatamente o que fazer, o que perguntar e como conduzir o cliente em cada etapa da jornada.
03.	**Gestão Diária por Indicadores (KPIs)** Instituímos acompanhamento diário de métricas de conversão e estruturação inteligente de oferta de planos de crédito.

IMPACTO MENSURADO — JANELA: 60 DIAS

+150%

de aumento no faturamento geral da unidade em 60 dias.

+350%

de aumento na conversão de planos de crédito, com equipe engajada e previsibilidade.

TESE DE GESTÃO

> *Processo não engessa quem vende bem. Ele multiplica o resultado de toda a equipe.*

Esse resultado não foi fruto de campanha pontual ou sorte. Foi consequência direta de **desenho de processos, clareza de indicadores e gestão comercial próxima.** Se a sua empresa já possui demanda, mas sente que o faturamento bateu em um teto por falta de estrutura comercial, podemos avaliar o seu cenário.

DANNY ARAUJO
CONSULTORIA COMERCIAL E MARKETING

CONVITE ESTRATÉGICO

Quer aplicar essa arquitetura de vendas, processos e dados na sua empresa?

Fale comigo diretamente no WhatsApp para avaliarmos o momento da sua operação — ou entre agora no canal Arquitetura da Gestão para receber minhas análises semanais.

Solicitar Avaliação de Cenário (WhatsApp) →

Entrar no Canal VIP Arquitetura da Gestão →

WHATSAPP
(84) 9 7400-5115

SITE
www.dannyaraujo.com.br